

***PENERAPAN METODE SUPPORT VECTOR MACHINE DALAM
MERAMALKAN PENJUALAN PRODUK DI PT. XYZ***

Nama Mahasiswa : Ronie Febriansah
NIM : 3021610044
Pembimbing 1 : Lailatul Hidayah, S.Kom., M.S.
Pembimbing 2 : Brina Miftahurrohmah, S.Si., M.Si.

ABSTRAK

PT. XYZ merupakan perusahaan yang memproduksi dan memasarkan produk kayu berkualitas tinggi. Selain itu, PT. XYZ selalu berinovasi untuk menciptakan berbagai macam produk kayu serta mengoptimalkan penggunaan bahan baku kayu, sehingga PT. XYZ tidak hanya menciptakan produk utama tetapi produk turunan dari produk utama. Penjualan produk pada PT. XYZ setiap bulan mengalami naik-turun, hal ini disebabkan oleh kebutuhan konsumen yang berbeda disetiap bulan. Dengan fenomena naik-turunnya penjualan produk PT. XYZ, otomatis mempengaruhi pembelian stok bahan mentah dan juga proses produksi. Pada penelitian tugas akhir ini, penulis akan melakukan peramalan pada sektor penjualan yang ada di PT. XYZ dengan menggunakan metode *Support Vector Machine* (SVM). Hasil dari penelitian ini diharapkan dapat digunakan oleh PT. XYZ sebagai informasi agar dapat melakukan langkah-langkah antisipasi di sektor penjualan, sektor pengadaan, dan sektor produksi. Selain itu, PT. XYZ dapat mengatur pengadaan bahan baku dan produksi ketika penjualan salah satu produk mengalami penurunan.

Kata Kunci: *Support Vector Machine*, Penjualan, Kayu

(halaman ini sengaja dikosongkan)



**APPLICATION OF SUPPORT VECTOR MACHINE METHOD IN
PREDICTING PRODUCT SALES IN PT. XYZ**

Student Name : Ronie Febriansah
Student Identity Number : 3021610044
Supervisor 1 : Lailatul Hidayah, S.Kom., M.S.
Supervisor 2 : Brina Miftahurrohmah, S.Si., M.Si.

ABSTRACT

PT. XYZ is a company that manufactures and markets high-quality wood products. In addition, PT. XYZ always innovates to create various kinds of wood products and optimize the use of wood raw materials, so that PT. XYZ not only creates main products but derivative products from main products. Product sales at PT. XYZ goes up and down every month, this is caused by different consumer needs each month. With the phenomenon of ups and downs in sales of PT. XYZ, automatically influences the purchase of raw material stock and also the production process. In this final project research, the author will forecast the sales sector in PT. XYZ by using the Support Vector Machine (SVM) method. The results of this study are expected to be used by PT. XYZ as information to take anticipatory steps in the sales sector, the procurement sector, and the production sector. In addition, PT. XYZ can arrange the procurement of raw materials and production when the sales of one product have decreased.

Keywords: Support Vector Machine, Sales, Wood

(halaman ini sengaja dikosongkan)

